

## **PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY**

Miejsce pracy: Opole

### **OPIS STANOWISKA:**

- Aktywne pozyskiwanie klientów na rynkach zagranicznych
- Analiza potrzeb klientów
- Budowanie trwałych relacji handlowych
- Stała i szczegółowa analiza działań konkurencji
- Negocjacje handlowe

### **WYMAGANIA:**

- Minimum 3- letnie doświadczenie na stanowisku przedstawiciela handlowego w branży technicznej, poparte udokumentowanymi wynikami
- Preferowane wykształcenie techniczne (minimum średnie)
- Prawo jazdy kat. B
- Gotowość do odbywania częstych podróży służbowych za granicę
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego (znajomość innych języków obcych w stopniu bardzo dobrym będzie dodatkowym atutem)
- Odpowiedzialność, zaangażowanie i kreatywność
- Odporność na stres
- Umiejętność nawiązywania relacji handlowych
- Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office

### **OFERUJEMY:**

- Atrakcyjny system wynagrodzenia
- Pakiet medyczny
- Pracę w młodym zespole w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Możliwość awansu

**Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie aplikacji zawierającej CV**

**Adres e-mail:**

[spspraca@selt.com](mailto:spspraca@selt.com)

**Adres pocztowy:**

Selt Sp. z o.o.  
ul. Wschodnia 23A  
45-449 Opole